雁书一封寄旧地

这个礼拜回家了一趟。

上班这么久一直没回去过，父母见我想念的很。晚饭过后，全家人闲坐在沙发上，爸妈看着电视，而我在随意地翻阅报纸，一切与过去一样。突然我被一句短评吸引住了："总有一天，你的父母会再也听不懂你说的话，他们只能一边要你保重身体，一边在等待中垂垂老去"。细细再看一遍，喉咙发梗，眼前一片水雾，我不动声色的把报纸放下，仰头靠在沙发上，闭着眼睛努力不让父母看出我的异样。待眼泪全部溜回去后，我偷偷看向身旁专心看电视的父母——还好没有惊扰到他们。扔下报纸，无心再看。

妈靠在我身边，她顺手接去了我刚合上的报纸慢慢阅读，我略有些紧张，怕她会看到那句让我震颤的话。不晓得妈当年送走姥爷时是什么心情，会不会如我想象那般哭到肝肠寸断。在外人眼中的她勇敢而又坚强，但我眼中的她是脆弱的，她需要我的保护，而我，需要更勇敢一点。

"勇敢"似乎是一副万灵的药，嚼碎了，咽下去，可以用来对付深夜在窗帘上颤抖发笑的树影；可以用来对付夏天悠然的从天而降的那种名叫"吊死鬼"的青虫；可以用来对付冬天清晨必须要离开被窝那一瞬间刺到人血液里的寒冷；可以用来对付那些只会欺负别人的大孩子们；可以用来对付那些连说话都带着一股子封建气味的长辈，以及他们嘴里宣告着的，这个世界庄严的准则。没错，我得再勇敢一点。

我把工作中发生的趣事新闻，用妈能听得懂的话讲给她听；跟着她一起逛逛超市卖场，学习居家过日子；不再参加那么多的聚会活动，把时间留在家里，陪妈一起聊聊天，聊聊她年轻的事，聊聊那时的我爸。用赚来的第一笔工资给妈买点东西，看她收到礼物时眼睛传达着喜悦的惊讶；做一顿丰盛的晚餐，饭后接过妈手中的碗筷，轻声说一句"我来吧"。

我想妈年轻时一定很出众，从她现在的样子我就可以想象出。她当年一定是个温柔娴静的姑娘，美丽大方。随着岁月流转，一点点如美酒般变得醇厚慈祥，却依旧美丽。我喜欢拿着木梳摩挲她的头发，夸她漂亮，她会立刻反驳，也会笑弯了眼睛，深深的鱼尾纹延伸到发际。

与妈不同，爸不是这么温柔、这么能让人亲近的。小时候每当他用响亮的声音喊我时，我总会扬起小脸清脆的答应他，仿佛一株寻找阳光的向日葵。那时候，父亲就是我的信仰。

二十年来，他一直尽心扮演好一个严父的角色。对父亲，我多半是畏惧的，他很严厉，不准我做很多事。他总是认为我不够勇敢，这个词专用在我掉眼泪的时候，比如我受伤，或者遇到困难。他略微弯着身子，盯着我的眼睛，寂静之中我一边流泪，一边觉得自己抽鼻子的声音格外刺耳。父亲总会慢慢的说："照照镜子去，你真不勇敢，这个样子很不好。"他通常在说完这句话的时候站起身，挺直了腰板，然后把挂着眼泪鼻涕的我一个人留在那里。当时我会觉得冷漠的他太不近人情，我只能在一个人的时候把"勇敢"反复咀嚼。但也正是父亲的话激励着我，不再畏惧，一次次勇敢的面对挑战。他并不是一个粗鄙的父亲，不是的。他讲话的时候抑扬顿挫，声音算得上浑厚，遣词造句间，自有一种从容不迫——他曾经作为毕业生家长代表，在我们母校的礼堂对着一千多人念发言稿，演讲结束之后我们班主任给了我一个前所未有的微笑——我感觉他给我挣足了面子。

很快，爸到知天命的年纪了，而我印象中的他仍是年轻的。他高大勇猛，健壮有力，那时我眼中的父亲无所不能，他就是世界。可如今我站在他的床前，看着他沉睡之后依旧线条严肃的脸，眉头所处的"川"字纹是那么扎眼。突然间领悟，原来我从来没有这样俯视过他。阳光中那些嬉闹的小尘埃微微惊扰了他紧闭的双眼。父亲正在沉睡，岁月让他苍老，懈怠了他面部的棱角。他已不再年轻。不过还好，他还有我，他的生命也会用另一种方式延续下去。

第二天就要离别，等车时爸一直沉默，而妈在旁边反复叮嘱我要注意身体，钱不够了就和家里说……唠唠叨叨间突然有些不舍，好想一直留在爸妈身边。就写一封信吧，愿鸿雁替我传达，送去我的家乡，告诉我的父母：请放心，我会好好的，连带爸那份，还有妈那份，一定好好的。

（工程设计院水室四组　刘怡青）

出海小记

八月十三号，随师父第一次出海调研。出发前海港上飞过三两只信天翁，预示着此番航行的好运。

船舱里坐满了去海上平台作业的人，舷窗外的堤岸向后退去，起航了。头顶上晴空万里，海水平静碧蓝，阳光下泛着粼粼波光。远处雾气浮动，模糊了海天的界限。

小船在昏沉的睡意中行进了两个小时，海洋平台仿佛赫然出现在眼前。漆红的钢结构在四顾无垠的海水里岿然站立，沉默着经受风浪的洗礼。钢铁巨兽高耸，攀爬起来更比想象得不易。工服、安全帽加身，只一会儿就里外湿了个透。斜眼一看，简直要笔直栽进百尺高的海水里，腿有点发软，赶紧夹着身子拾级而上。

这次去往的海四管理区的三个平台，每一个都分成三层，每层各司其职，保证着生产作业的正常进行。老师傅前面带路，耐心为我们讲解着各种设备与流程，前辈们也就存在的问题调研取证、积极沟通。我听得一知半解，却一刻也没闲着，在一旁做着记录。平台上师傅们的工作日常里，怕是很少见到像我们一行四个，常住陆地上的人吧？

下午四点，太阳西斜，我们收了工，一行人坐在平台上等船。师傅们敞着衣襟站在船头，船顶上晾晒着小鱼儿，信天翁绕着小鱼儿打转，有那么一刻我忘记了工作的劳顿，望着海面出神。过去的一个月，我离开学校来到了公司，身份从学生变成了职场人，适应着陌生的环境，结识了全新的朋友，一切的改变悄无声息。

生活。生活就像是大海，如此平静甚至单调，却盛装了所有的语意，我将随着波涛浮沉，体会它广袤的深意。

可能狂风骤雨有时，但我的心永系着碧海蓝天。

（工程设计院油室三组　马文康）

七夕的幸福

"纤云弄巧，飞星传恨，银汉迢迢暗渡。金风玉露一相逢，便胜却人间无数。"七夕仿佛就在这温婉含蓄的浪漫中悄然而到。

"和我结婚吧。"

"可你还不了解我啊"

"从现在开始我会去了解你，用一生的时间"

曾经被电影《魂断蓝桥》中的青年上校罗伊劳.克宁对芭蕾舞演员玛拉.莱斯特深情表白而感动过。

"我不是因为爱你而要跟你结婚，而是因为只爱你，所以才要和你结婚的啊，你这个充满魅力的女人啊。"

曾经因韩剧《秘密花园》中的金洙元对吉罗琳告白而激动过。

"由我给您幸福，也没什么不好"

曾经在日剧《花样男子》中牧野杉菜对道明寺的抒情而语而沉醉过。

……很久以来，总认为这浪漫情景总是那么遥不可及。

2015年8月20日（农历七夕）18:20，忽然听到浪漫抒情的弦乐，此时一只布朗熊公仔从门口跳着走来。部门办公区里顿时鸦雀无声，幸福总是来的如此突然。

"身无彩凤双飞翼，心有灵犀一点通"。相爱的人，心也是相同的。沉浸在电脑前工作的胡玮璇已然接收到了幸福的密码，她起身静止深情凝望着走来的布朗熊公仔，用手捂着嘴试图遮掩着激动的表达。当布朗熊公仔走到她的面前，取下戴的公仔头套，部门里瞬间爆发了热烈的掌声，空气中也嗅到了幸福融化的甜蜜。

祝愿有情人终成眷属，祝愿部门里能经常迎来这幸福的时刻。

（环境工程部一室　赵　凯）

找书人

前几天偶然间读到中国当代著名文艺批评家、诗人谢冕先生的《读书人是幸福人》的文章，想起来自己真的好久没有完整读过一本书，不免有点自嘲和自责，这也唤起了我逛逛书市的想法。

这几年东营的书市发展很快，书店走进大商场已不是新鲜事，黄河路的百货商场里就有一家万叶书苑。书店面积并不大，经营理念也不同于其它书店，店里没有导购员，也不以孩子们的各类畅销辅导书作为主营业务，自然也就少了家长们"抢购"辅导书那种喧嚣。走进书店里你会感觉是那么的优雅、那么的寂静，冥冥之中有一种神圣的意境，犹如走进书海，任你悠闲的鉴赏、品味书籍的清香……。

女儿高一后选读文科，我也就顺势提醒她应该多拓展下自己的文学知识，闷热的夏天和女儿逛逛书市自然也就成为我的一种消夏选择。不同年龄的人对读书的理解和需求也不尽相同，好几次和女儿逛这家书店，女儿自己尽情寻找她所喜爱的名家著作，我则独自寻觅属于我的精神食粮。我对小说类的书籍不太感冒，没有那么多闲暇时间去沉醉于书中故事情节所带来的刺激，到是喜欢那些篇幅不长富有哲理的书籍和文章，品位对人生的感悟……

对我来说，逛这家书店更多的是享受这种优雅放松的环境与氛围。不管大人小孩，也不管因何走进书店里，大家都那么刻意、轻轻地挪动脚步，生怕惊扰他人找书、读书的思绪。店的最里面设有茶座，要上一杯淡淡的咖啡，信手陶醉、悠闲而急促地翻阅着挑选来的书，随着书中的情节无所顾忌地共鸣与感概，那境界正如一位读者在书店留言墙上写的那句话："静静地读、慢慢地开心"……

其实我们每个人抽点时间逛逛书市、读读书并不是难事，难的是怎么在茫茫书海中怎么找到自己所欣赏的书，在读书中充实精神慰藉，让我们拥有另一个更为浩瀚丰富的世界。就像在当今快速发展的社会环境里，找份工作就业并不难，难的是在成千上万的企业中怎么找到适合自己发展的平台。回味我们每个人加入森诺团队时，一定都是带着实现人生愿景的梦想而来，满怀激情地融入森诺大家庭中，立志在森诺大舞台上展现自己的魅力，实现人生价值。公司这几年着力打造森诺品牌、塑造森诺文化，其实正是为我们打造更好更大的平台，营造森诺人自己的文化氛围和舒心的工作环境。快乐工作、快乐生活其实是一种心态，只有我们不断提高自我，胜任岗位，并对所处岗位怀有认同与敬意的心境，才会享受到工作带来的快乐和价值，才会分享到融入森诺团队的荣耀！打造森诺品牌，我们既是受益者也是参与者，为了森诺美好的明天，我们一起携手努力吧！

（工程设计院水室　黄松芝）

地址：山东省东营市东营区黄河路721号　　邮政编码：257000　　电话：8775200　8505966　　印刷：胜利油田胜利报业发展有限责任公司

SSEC 森诺胜利风采　2015年第9期　总第054期　2015年9月1日

主办：公司企业文化部　网址：http://www.slofzx.com　邮箱：pggswxf@126.com　本期编辑单位：企业文化部

结合业务特点　开展党群工作

一直以来，公司党委要求各支部把党员群众的思想政治工作做出成效，以促进公司各项业务的高效发展。要把思想政治工作做出实效，就需要把业务和政治相结合。早在上世纪50年代，毛泽东同志的一段话很有针对性："搞业务的同志，钻业务多，不讲政治。业务不能无政治，任何业务都有人与人的关系，这就是政治。现在业务部门不大注意政治。业务无政治（观点、立场、相互关系等）不行"。其实对于毛泽东同志的这段话，我们可以通俗地理解为思想政治工作最重要的就是体现在人与人的关系处理上。

勘探开发党支部由勘探开发部、经济评价部、后评价部和管理和信息化部共四个部门的党员组成，业务涉及勘探开发地质研究、经济评价、管理咨询、信息化等咨询业务。针对支部内承担的业务种类多、员工出差频繁的现实情况，为把支部各项工作做好，进一步增强支部组织的凝聚力和感召力，一年来，支部委员组织开展了多种形式的党员学习活动、党员群众教育实践活动，也已取得了好的效果。

年初支部组织召开党员大会，认真总结支部上年度思想政治工作开展情况和成绩，并客观分析了新常态下存在问题，结合业务特点制定了全年思想政治工作部署和改进方案。支委讨论分析发现，尽管随着近年来持续开展的党员责任区、组织谈心等工作，已经大大地改变了以往那种简单地传达精神、读读报纸等说教式的局面，但仍然感觉抓思想政治工作总给人一种严肃有余、活泼不足之感。正是基于这一认识，年初伊始，我们支委会多次对这一主题给予了关注和讨论，分析认为很大程度上是由于党群关系还不够紧密、实际业务工作中政治意识还不够强所致。为开创支部思想政治工作新局面，支部多次讨论后逐步达成了共识，制定"业务工作讲政治"的改进方案。

我们支部以年轻党员为主，他们既有强烈的组织观念和政治参与意识，更有年轻人特有的创新思维和新想法，理应在正确理解公司党委有关精神的基础上，将业务与支部工作结合起来，调动他们的积极性、主动性和创造性，参与到支部的全年的工作计划的制定及实施中来，特别是通过补充新鲜血液来进一步激活支部工作。为此，我们一方面将有责任心且党员群众信得过的年轻党员补充到党员责任区负责人的位置上，先后选拔姜凯、张志超等5名年轻党员为责任区区长，为基层党组织结构建设注入了新的活力；另一方面进一步强化一对一谈心活动，并做好谈心记录，认真对待谈心中发现的每一个问题并及时解决，认真对待谈出的每一条建议，组织讨论后予以采纳并实施。如以党小组为单元进行工作部署，以小问卷的方式，将当前的形势与党的基本知识结合起来，采取在工间休息时一问一答（对出差在外的同志则在腾讯通上留言征答）的形式开展，党群关系全覆盖；思想政治学习与业务结合方面，在支部全体党员范围内开展"三严三实"闭卷考试等学习活动，每位党员对照"三严三实"要求切实落实到实际工作中。党员"讲政治"率先示范在前，如党员苟立平勇挑重担，带领吴杰等年轻员工长期奔赴在延长一线现场办公；通过党员导师带徒示范，姜凯、张志超等同志已在工作中可以独当一面，在年轻党员中树起一面旗子。七个责任区活动开展的有声有色，而且从开展效果来看，党员群众的反响很好。

我们今年在支部思想政治工作上进行了一些有益的尝试，对"思想政治工作是做好业务的前提"有了更深刻的认识，但下步如何持续开展还有待进一步改进、完善和固化，为更加有助于我们公司经营发展目标的实现，切切实实地把公司党委各项要求贯彻执行好，提升思想政治工作水平，为打造森诺品牌、森诺文化，积极调动党员群众的精气神，营造更加严肃而又活泼、群众乐于接受的思想政治学习和工作氛围，为公司基层党组织的建设和可持续发展做出应有的努力和新的贡献。（勘探开发党支部书记　姜　祥）

博观约取　厚积薄发

——第五责任区活动纪实

以经济评价部为主的勘探开发党支部第五责任区共有党员8名，群众5名。在今年的低油价形势下，为适应新常态、渡过"寒冬期"，责任区本着实现公司专业化发展的目标，以"内外兼修强内功，集思广益厚储备"为宗旨，扎实有效开展责任区各项活动。

【强化谈心，创新改革，理出管理新思路】

经济评价是公司的传统业务，作为新成立的经济评价部，年轻员工居多。非经济学专业出身，如何做好专业化服务，成为了谈心谈话的主题。责任区为实现部门精细化管理目标，摒弃以往工作方式，创新采用经济评价项目分单位负责制，16家二级单位分配固定到个人。在新的管理制度下，年轻员工得以快速成长，业务水平稳步提升。而"一对一"的服务方式也极大增强了员工责任意识、极大提高了工作效率，同时拉进了与客户之间的距离，沟通交流更加及时、顺畅。

【强化学习，内外兼修，年轻党员成长为成技术骨干】

新常态下传统经济评价业务遭遇新的挑战，各级领导高度关注经济评价工作，并提出更高深度要求。年轻员工能否从容应对、满足客户需求而倍感压力，为此今年以来责任区党员同志积极谋划、想点子、出主意，一方面，部门主任带领党员、技术骨干放眼长远、拓宽视野，主动走出去到中石油、中石化等经济研究科研院所调研取经，重新审视并补充完善评价方法及部分参数的修订；"打铁还需自身硬"，为实现公司"把党员培养成技术骨干、把骨干培养成党员"的人才培养战略目标。针对责任区年轻员工居多，应用评价软件无法实现所有项目评价工作的新问题，为此责任区年初经讨论制定了阶梯式学习培训方案：第一步：重新强化经济评价基础知识和评价软件应用培训，提升经济评价业务熟练应用水平；第二步：全员开展"经济评价EXCEL表制作"培训及演练，降低了对评价软件的依赖性，更重要地是能够灵活应对新类型项目的效益评价业务，周灿、姜凯等年轻党员快速成长为技术骨干，在工作中已能独挡一面。

【集思广益，党员率先垂范，创新研发新业务】

面对今年经营形势严峻、营收目标难以实现的困境，积极开展经济领域延伸产品研发，责任区组织全部成员开展头脑风暴会议、经验分享会议，互通有无、取长补短、相互启发，结合部门前期在各经济研究院所调研取经、胜利财务成本对接调研等情况，成立以党员姜晓健、李明全为组长的两个研发小组，先后完成《胜利不同油藏类型成本取值标准研究》、《投资项目跟踪评价方法与模板》、《胜利分公司投资规模优化方法》等新项目，为客户投资优化及考核管理提供了决策依据和技术支撑，在稳定经济评价传统业务市场的同时，也拓展了新的业务领域，部门整体业务水平得到显著提升。

【党群齐心聚力，转观念、变方式，厚积待发应对"寒冬期"】

我们大家都熟知"成功永远属于有准备者"这句话，为从容应对新常态，今年以来责任区组织多次讨论会议，意在"寒冬期"积蓄实力、过后厚积薄发。针对今年经济评价业务"有市无价"的市场形势，讨论分析决定在高质量完成现有工作条件下，改变工作思路、转变工作方式，积极提前谋划，即转变"坐等市场老业务"为"主动出击拓展新业务"，要求责任区成员与各自负责的二级单位客户主动交流，了解甲方需求，主动出击，积极到现场直接推介新产品，主动挖潜客户潜在需求。老党员姜晓健率先垂范，精心准备制作经评业务交流及新产品推介ppt制作，先后跟胜采、海洋、现河等单位进行面对面交流，不仅争取到胜利采油厂投资规模优化、海洋采油厂技改投资项目评价等新业务，同时为年轻员工进行交流材料培训和经验分享，为下步新业务的拓展做好积累和准备。

新常态下市场形势依然严峻，但第五责任区每个党员群众都满怀信心，相信在公司领导和上级党委正确领导下，经历博观约取，必能厚积薄发，顺利度过"寒冬期"，为公司的品牌推广贡献力量。

（勘探开发党支部　姜　凯　闫爱梅）

森诺胜利 SSEC　党建品牌展示　勘探开发党支部